

Сделка *салям* в исламской традиции и ее применение в исламском банкинге*

Д. Я. Примаков, А. Д. Рудоквас, И. Тенберга

Для цитирования: Примаков Д. Я., Рудоквас А. Д., Тенберга И. Сделка *салям* в исламской традиции и ее применение в исламском банкинге // Правоведение. 2022. Т. 66, № 4. С. 408–421. <https://doi.org/10.21638/spbu25.2022.404>

Статья раскрывает особенности *салям* как направленного в конечном счете на передачу права собственности обязательственного договора, разрешенного шариатом. Так как суть *салям* состоит в том, что она изменяет логику обычной для исламского права конструкции купли-продажи, специальное внимание в статье уделяется размежеванию предварительной оплаты по договору *салям* с обычной для исламского права куплей-продажей «бай'» (*bay'*) и с понятием «аванс». Во второй части статьи договор *салям* описывается в качестве одного из видов предпоставочного финансирования, практикуемых в исламском банкинге. Как банковский инструмент договор *салям* прежде всего направлен на осуществление предпоставочного финансирования реального сектора экономики, что позволяет корректировать, планировать, пополнять и ускорять оборот денежных средств как самих исламских банков, так и их контрагентов. Тем не менее механизм имплементации *салям* в деятельность исламских банков в первую очередь нацелен на формирование договорных отношений с надежными и финансово устойчивыми контрагентами. С помощью *салям* исламский банк выступает участником торговли на внутреннем и внешнем рынках. По договору *салям* исламский банк в основном покупает товары, цены которых котируются на международных товарных биржах или на исламских финансово-торговых платформах. Наряду с сотрудничеством с компаниями, работающими в экспортно-импортной отрасли, данный вид купли-продажи является эффективным способом предпоставочного финансирования производителей сельскохозяйственной продукции. Отдельно в статье рассматривается дискуссия о возможности применения сделки *салям* для опосредования оборота акций. Одна точка зрения на этот вопрос состоит в том, что акции обладают свойствами индивидуально-определенной вещи и тем самым не отвечают обязательному признаку сделки *салям*; другая — в том, что акции соответствуют всем признакам родовых вещей. Существуют также и иные промежуточные точки зрения.

Ключевые слова: сделка *салям*, предпоставочное финансирование, исламский банкинг, торговля, купля-продажа, аванс.

Введение

Освоение правовых инструментов «исламского банкинга», и в частности сделки купли-продажи с предварительной оплатой, именуемой *салям*, для современной российской юриспруденции имеет не только познавательное, но и вполне

Примаков Денис Яковлевич — канд. юрид. наук, доц., Всероссийская академия внешней торговли, Российская Федерация, 119285, Москва, шоссе Воробьевское, 6А; denisprimakov@yahoo.com

Рудоквас Антон Дмитриевич — д-р юрид. наук, проф., Санкт-Петербургский государственный университет, Российская Федерация, 199034, Санкт-Петербург, Университетская наб., 7–9; a.rudokvas@spbu.ru

Тенберга Инес — магистр права, независимый советник по вопросам исламского банковского дела, Российская Федерация, Санкт-Петербург, Биржевой пер., 6Б-2; tenberga@yandex.ru

* Авторы выражают глубокую благодарность магистру международного частного права Анне Николаевне Кузнецовой за оказанную помощь при написании данной статьи.

© Санкт-Петербургский государственный университет, 2022

практическое значение, причем сразу в нескольких аспектах. Отметим здесь лишь три из них, наиболее актуальные на данный момент.

Во-первых, начиная с «набежавшей» в 2008 г. первой волны глобального финансово-экономического кризиса¹ становится очевидно, что альтернативой конвенциональному подходу является базирующаяся на принципах «солидаризма» экономика², единственным реально существующим в современном мире воплощением которой в силу отказа от взимания и выплаты процента признается именно «исламский банкинг».

Во-вторых, что как никогда актуально для России, «исламский банкинг», будучи единственной имеющейся на сегодняшний день институциональной альтернативой глобальной финансовой системе, может являться одним из путей снижения санкционного давления, способствующих притоку капитала в российскую экономику вопреки установленным контролирующими мировые финансы государствами санкционным ограничениям. Еще в конце ноября 2014 г. глава ЦБ Эльвира Набиуллина в своем выступлении в Совете Федерации заявила, что Банк России изучает вопрос введения регулирования для «исламского банкинга» (под именем «партнерского финансирования»)³. Данная экономическая модель основана на привлечении средств клиентов по договорам доверительного управления и их размещения путем приобретения товаров и их последующей продажи с товарной наценкой на условиях рассрочки, отсрочки платежа или заключения договоров лизинга, притом что инвестор участвует в прибылях и убытках организации, что исключает гарантированный возврат вложенной суммы⁴.

В докладе Банка России «Финансовый рынок: новые задачи в современных условиях» за текущий год отмечается: «Наряду с развитием рынка капитала в изменившихся условиях может усилиться роль партнерского финансирования как еще одного источника ресурсов для экономического развития. Расширение партнерского финансирования будет способствовать привлечению дополнительных средств для финансирования бизнеса, в том числе малых и средних предприятий, повышению благосостояния населения. Российское законодательство не запрещает предоставление услуг партнерского финансирования, в то же время в некоторых случаях оказание таких услуг затруднено без специального законодательного регулирования. Этим отчасти объясняется то, что такие услуги остаются ограниченными как по объемам, так и по географии распространения. Для развития этого направления финансовой деятельности планируется проведение пилотного проекта на территориях отдельных субъектов Российской Федерации, по итогам которого будет принято решение о распространении законодательного регулирования партнерского финансирования на другие регионы России»⁵.

¹ О причинах кризиса см., напр.: *Мойо Д.* Как погиб Запад: 50 лет экономической неадекватности и суровый выбор впереди / пер. с англ. Т.М. Шуликовой. М.: Центрполиграф, 2012; *Хазин М. Л.* Воспоминания о будущем. Идеи современной экономики. М.: Рипол Классик, 2019.

² *Хазин М. Л.* Воспоминания о будущем... С. 442 и сл.

³ В ЦБ не исключили введения регулирования для исламского банкинга // *Forbes*. 2014. 26 ноября. URL: <https://www.forbes.ru/news/274315-v-tsb-ne-isklyuchili-vvedeniya-regulirovaniya-dlya-islamskogo-bankinga> (дата обращения: 27.08.2022).

⁴ *Тенберга И.* Исламское банковское дело — новый вектор развития банковского законодательства // *Закон*. 2016. № 8. С. 133–138.

⁵ Финансовый рынок: новые задачи в современных условиях. Документ для общественно-го обсуждения. М.: Центральный банк Российской Федерации, 2022. URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/139354/financial_market_20220804.pdf (дата обращения: 27.08.2022).

В развитие позиции Банка России летом 2022 г. в Государственную Думу РФ внесен соответствующий проект федерального закона «О деятельности по партнерскому финансированию» и ряд необходимых для его имплементации сопутствующих законопроектов с целью их рассмотрения на осенней сессии парламента. ЦБ РФ по предложению Министерства финансов РФ планирует пилотное внедрение «партнерского финансирования» сначала в Чечне и Дагестане начиная с 2023 г.⁶, а затем возможно расширение ареала действия новой модели на Татарстан, Башкортостан и далее — везде. По словам Председателя комитета ГД РФ по финансовому рынку А. Аксакова, если ранее в течение многих лет отечественный финансовый рынок был тесно связан с Западом и зависел от притока оттуда инвестиций — как прямых, так и портфельных, то сегодня ситуация изменилась — возросла необходимость налаживания тесного сотрудничества с новыми рынками капиталов стран исламского мира, а для этого следует знать и учитывать их этические и регуляторные стандарты⁷.

В-третьих, громко заявившая о себе в 2022 г. перспектива глобального голода, как ни странно, может быть хотя бы и не устранена вовсе, но по крайней мере значительно смягчена, если Россия как один из ведущих акторов глобального рынка продовольствия прибегнет к использованию инструментов «исламского банкинга», и в частности сделки *салам*. Как отмечалось в докладе, подготовленном НИУ ВШЭ (при участии Всемирного банка) к XX Апрельской международной научной конференции по проблемам развития экономики и общества (Москва, 9–12 апреля 2019 г.), «на глобальном уровне в сфере торговли продовольствием небольшая группа западных компаний (прежде всего, четверка трейдеров ADM, Bunge, Cargill и Louis Dreyfus) занимает доминирующее положение. Эти игроки не только контролируют ключевые каналы глобальной торговли, но также определяют правила игры на глобальном рынке продовольствия, тесно увязывая торговлю продовольствием с финансовыми рынками и спекулятивным капиталом. Возможность России нарастить продовольственный экспорт — это вопрос о том, насколько Россия сможет добиться от западных стран корректировок, существующих мировых продовольственных цепочек и/или выстроить их в партнерстве с сильными глобальными потребителями из стран Азии и Африки»⁸. При этом в аспекте увеличения экспорта российского АПК основной упор авторами доклада сделан на использовании исламских финансовых инструментов. В частности, в докладе указывается на то, что «исламская правовая конструкция *салам* (*салам*, *салаф*)... существенно снижает спекулятивные элементы в торговле продовольствием, вводит в такую торговлю очень жесткие элементы товарности, чем препятствует распространению принятых в современном западном бизнесе массовых спекулятивных, совершенно вредных для экономики сделок с финансовыми псевдоинструментами, не имеющих никакого отношения к реальным товарным потокам»⁹.

⁶ Мингазов С. ЦБ протестирует исламский бандинг без процентов и фьючерсов в Чечне и Дагестане // Forbes. 2022. 5 августа. URL: <https://www.forbes.ru/finansy/473593-cb-protestiruet-islam-skiy-banking-bez-procentov-i-f-ucersov-v-cecne-i-dagestane> (дата обращения: 27.08.2022).

⁷ Раскрыт срок появления в России исламских банков // Lenta.ru. 2022. 5 июля. URL: <https://lenta.ru/news/2022/07/15/islambank/> (дата обращения: 28.08.2022).

⁸ Иванов А. Ю., Молодыко К. Ю., Калимуллина М. Э., Ровнов Ю. Е., Мирочиненко М. С., Потепенко Д. В., Харитонов И. В. Стратегия присутствия России на мировых продовольственных рынках // XX Апрельская международная научная конференция по проблемам развития экономики и общества. 9–12 апреля 2019. М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2019. С. 2.

⁹ Там же. С. 44–65.

1. Правовая основа сделки *салям*

Сделка *салям* (*salam*) является одним из видов обычной купли-продажи (*бай'*, *bay'*), обладая при этом рядом важных особенностей¹⁰. Вероятно, с учетом значимости этих последних Ибн Хазм (*Ibn Hazm, Abu Muhammad 'Ali B. Ahmad b. Sa'id*), вразрез с мнением большинства классических мусульманских ученых, не признавал сделку *салям* подвидом договора купли-продажи (*бай'*) и считал ее самостоятельным видом возмездных меновых сделок¹¹.

Отличительной чертой *салям* является условие о внесении предварительной оплаты товара покупателем до его передачи продавцу, что определяет конститутивную основу данного договора. Таким образом, *салям* (далее также — купля-продажа с предоплатой) является исключением из общего запрета шариата на продажу вещи, не находящейся в собственности или владении продавца (*бай аль инсан ма льяйса 'инда, bay' al-'insan ma laysa 'indah*)¹².

В сделке *салям* предмет продажи определяется родовыми признаками и количественными характеристиками (*мислиййат, mithliyyat*), за исключением вещей, подпадающих под категорию *рибави* (*ribawi*), то есть не способных быть товаром в сделке *салям* в силу императивного наставления продажи таких вещей исключительно «час в час» (*сау'ан би сау'а, sawa'an bi swa'a*) и «из рук в руки» (*йадан би йад, yadan bi yad*)¹³.

Наряду с вышесказанным, стороны обязаны дать точное наименование и детальное описание качественных (*сыфат, sifat*) и количественных (*кейфийет, kaufiyet*) характеристик товара. Одновременно исламское право запрещает включать в договор *салям* условие о поставке товара только из одной местности или от конкретного производителя. Следует пояснить, что целью данного запрета является устранение индивидуализации вещи в форме ее превращения в вещь «ограниченного рода». Впрочем, жесткость упомянутого запрета не абсолютна. Нарушение императивного запрета будет иметь место только в том случае, если указание местности или конкретного производителя направлено на такое обо-собление подлежащих передаче приобретателю товаров от других подобных им вещей, которое делает вероятным наступление невозможности исполнения обязательства ввиду прекращения существования в физическом мире всех вещей этого рода, например: «никель, добытый в руднике “Скалистый” в Талнахском

¹⁰ Ayub M. Understanding Islamic Finance. Chichester: John Wiley & Sons, 2007. P. 241–243; Zaman S. M. H. Bay' Salam: Principles and Practical Application // Islamic Studies. 1991. Vol. 30, no. 4. P. 444–445; The Encyclopedia of Islam. New edition: in 12 vols. Vol. VIII: NED–SAM / eds C. E. Bosworth, E. van Donzel, W. P. Heinrichs, G. Lecomte. Leiden: E. J. BRILL, 1995. P. 915; Ethica's Handbook of Islamic Finance / 2019 edition. Dubai: Ethica Institute of Islamic Finance, 2019. P. 182–185.

¹¹ Umar M. A. H. Shariah, Economic and Accounting Framework of Bay Al Salam in Light of Contemporary Application. Jeddah: Islamic Research and Training Institute, 1995. P. 19–21.

¹² В Османском гражданском кодексе Меджелле (тур. Mejlle) нормы, посвященные контракту *салям*, трактуются в соответствии с ханафитским мазхабом. В современных гражданских кодексах мусульманских стран такой тип контракта, как *салям*, существует не везде. Так, например, из «Кодекса об обязательствах и договорах» 1907 г. Туниса положения о «договоре купли-продажи с поставкой по предварительной цене (Selem)» (ст. 712–717) были изъяты Законом № 58–1 от 28 января 1958 г. (см.: Rahman M. H., Amanullah M. Articles of the Mejlle on Salam Contract: Juristic Evaluation and Applications // Jurnal Syariah. 2020. Vol. 28, no. 3. P. 359–382. <https://doi.org/10.22452/js.vol28no3.2>; Code de Obligations et Des Contrats. — См. на французском языке: URL: <http://www.droit-afrique.com/upload/doc/tunisie/Tunisie-Code-2010-obligations.pdf> (дата обращения: 28.08.2022)).

¹³ О порядке совершения возмездных сделок с вещами категории *рибави* см.: Tenberga I. Запрет незаконного роста (риба) как основа отказа от взимания и выплаты процента в исламском банковском деле // Закон. 2017. № 4. С. 82–83.

рудном узле в Норильском рудном районе» или «шелк, произведенный в городе Шэнцзэ провинции Цзянсу». Если же местность указывается лишь в целях определения предпочтений покупателя в отношении качества поставляемого товара, то это не противоречит правовой природе купли-продажи с предоплатой, поскольку в таком случае все равно, пользуясь языком римских юристов, «род не гибнет». Иными словами, в случае гибели индивидуально определенной вещи исполнение договора продавцом невозможно, однако если предметом договора является вещь, определенная родовыми признаками, исполнение договора продавцом, аналогично римскому правилу *genus perire non censetur*, считается возможным, даже если род ограничен, но его границы настолько обширны, что наступление абсолютной невозможности исполнения практически исключается.

Поскольку к вещам, предназначенным для передачи покупателю по определенным присущим им родовым признакам (до их индивидуализации в момент передачи покупателю), не применяется правило о невозможности исполнения в случае наступления обстоятельств *force majeure*, большинство ханафитов отмечают, что подлежащий предоставлению товар должен быть доступен в свободной продаже в момент заключения договора. Между тем шафииты, маликиты и ханбалиты указывают на необходимость лишь гипотетически спрогнозировать при совершении сделки наличие товара на рынке в момент наступления срока его передачи покупателю¹⁴.

Помимо предмета, к существенным условиям сделки *салям* относятся покупная цена (*рас ал-маль*, *ra's al-mal*), подлежащая немедленной оплате за поставку товара (*аль-мусллям фиhi*, *al-musllam fihi*), и срок (*аджаль*, *ajal*).

Цена в договоре *салям* всегда является твердой. Абсолютное большинство мусульманских ученых придерживаются мнения, что уплата цены продавцу товара должна происходить во время совершения сделки и по месту ее совершения (*маджлис*, *majlis*). Это связано с тем, что «отсрочка за отсрочку» (*бай' ан-насиа би-н-насиа*, *bay' al-nasi'ah bin-nasi'ah* или же *бай' аль-аджаль би-ль-аджаль*, *bay' al-ajal bil-ajal*) нарушает императивный запрет, а потому влечет ничтожность возмездной сделки. Между тем, по мнению имама Малика (Malik b. Anas), допустима задержка (*та'хир*, *ta'hir*) внесения предоплаты не более чем на три дня даже без предварительной договоренности сторон. Другие мусульманские ученые отмечали, что перенос оплаты на незначительный срок (*та'джиль*, *ta'jil*) возможен, когда этому предшествовало дополнительное к основному договору соглашение.

Однако такая трактовка не превращает *салям* в консенсуальный договор, подобный *emptio venditio* римского права. С точки зрения цивилистического понятийного аппарата сделка *салям* может квалифицироваться как «реальный контракт» (*do ut des*), поскольку возникающее из такого договора обязательство продавца совершить встречное предоставление в будущем конституируется фактом уплаты цены покупателем в момент заключения договора, с осуществлением которой вступление данного договора в силу и связывается. Следовательно, будучи односторонне обязывающим¹⁵, договор *салям* вступает в силу с момента уплаты цены.

¹⁴ Mahmor S. M. The Conditions of the Countervalues of the Contract of Sale Under Islamic Law with Occasional. Comparison with English Law: A Doctoral Thesis in Philosophy. Glasgow: Glasgow Caledonian University, 2000. P. 191–192; Al Zaabi O. S. Salam Contract in Islamic Law: A Survey // Review of Islamic Economics. 2010. Vol. 14, no. 2. P. 109; Johansen B. The Salam Contract: Law and Capital Formation in the Abbasid Empire (11th–12th Centuries) // Annales. Histoire, Sciences Sociales. 2006. Vol. 61, no. 4. P. 27–28.

¹⁵ Юридическим последствием заключенной сделки *салям* является исключительно появление обязательства продавца осуществить передачу вещи в собственность покупателя в обмен на уже совершенное в его пользу покупателем при заключении договора денежное предоставление.

Это означает, что до уплаты цены сделка *саям* не будет считаться заключенной и права требования уплаты покупной цены продавец по факту вступления в соглашение не приобретает.

Отметим, что мусульманские ученые придерживаются разных подходов по вопросу последствий частичной предоплаты по договору. Так, например, по мнению имама Абу Ханифа (Abu Hanifa Al-Nu'man b. Thabit), имама аш-Шафии (Al Shafi'i, Abu 'Abd Allah Muhammad b. Idris), имама Ахмада (Ahmad b. Hanbal), при частичной уплате цены сделка является заключенной, но только в отношении оплаченного объема товара. Однако Суфьян ас-Саури (Sufyan ath-Thawri ibn Said), Ибн Шубрума (Abd Allāh ibn Shubrūma al-Dabbī) и часть ханбалитов не разделяли вышеуказанную позицию, признавая в этом случае сделку в целом несостоявшейся (*батил, batil*)¹⁶.

Что касается срока предоставления товара, то, по общему правилу, срок предоставления товара определяется календарной датой, но он может быть определен и наступлением будущего события, которое неизбежно, то есть и в этом последнем случае все равно речь идет об установлении срока исполнения обязательства. Какое именно событие может выступать в этом качестве, является вопросом дискуссионным. Так, имам Малик, имам Ахмад, Ибн Таймийя (Ibn Taymiyya, Taki Al-Din Ahmad) указывали, что срок передачи товара может быть установлен определенной датой или событием, например началом сбора урожая, однако против данного подхода выступали Ибн Аббас (Abd Allah B. Al-'Abbas), имам Абу Ханифа, имам аш-Шафии. Позиции о недопустимости привязки поставки по сделке *саям* к сбору урожая также придерживается шиитский богослов аятолла Макарем Ширази¹⁷.

Представляется, что в рамках первого подхода определение срока поставки посредством указания на будущее событие возможно только в том случае, если оно является регулярным и достоверно известно, что оно наступит, поскольку в противном случае его придется признать условием, а не сроком. Иными словами, указание на начало сбора урожая может являться сроком только в том случае, если имеется в виду установленная местным обычаем (а значит, объективно верифицируемая) календарная дата, которая считается устоявшейся в конкретной местности. Если же имеется в виду день фактического начала уборочной страды, то договор считается заключенным под условием, без указания конкретного срока, а значит, несостоявшимся.

Впрочем, согласно п. 3.1.1 стандарта ААОИФИ № 10, по договору купли-продажи с предоплатой вместо оплаты цены товара допускается его обмен на другой товар, определенный родовыми признаками. Такой договор должен предусматривать точное описание товара, предоставляемого в обмен, с указанием его количества и качества. Передача товара, предоставляемого в обмен, осуществляется в соответствии с требованиями и условиями, предъявляемыми к передаче денежных средств (цены) по договору купли-продажи с предоплатой (см.: Shari'ah Standard No. (10): Salam and Parallel Salam // AAOIFI [Accounting and Auditing Organization for Islamic Financial Institutions] Shari'ah Standards. Manama, 2015. P. 273. URL: <http://aaoifi.com/ss-10-salam-and-parallel-salam/?lang=en> (дата обращения: 30.08.2022)).

¹⁶ Ayub M. Understanding Islamic Finance. P. 246–247; Ajmal M. M., Rafay A., Sadiq R. Pricing of Bai Salam: An Analytical Perspective // International Journal of Business & Society. 2017. Vol. 18, no. S1. P. 168–169.

¹⁷ Dallah Al-Baraka Group. General provisions of Salam contract. URL: https://ifikr.isra.my/fatwa/final_level2/SC0107/5338 (дата обращения: 31.08.2022); ч. 3 Положения № 1804 // Сборник фатв «Разъяснение шариатских положений» аятоллы Макарема Ширази. URL: <https://www.worldislamlaw.ru/?p=394> (дата обращения: 31.08.2022); абз. 2 п. 1 постановления Совета Исламской академии фикха № 85 (2/9) «О договоре авансового финансирования (саям) и его применении в современных условиях» // Постановления и рекомендации Совета Исламской академии правоведения (фикха). М.: Ладомир, 2003. С. 191.

Показательно, что имам Абу Ханифа, ибн Амр аль-Аузаи ('Amr al-Awza'i Abu 'Amr 'Abd Al-Ragman B. 'Amr) и большинство ханбалитов, придерживаясь позиции имама Ахмада, полагали, что предоставление товара не может осуществляться незамедлительно, так как экономическая сущность данной сделки предполагает формирование цены товара с включением в нее стоимости усилий продавца по приобретению, возвращению или производству данного товара с целью его предоставления покупателю. С учетом данного обстоятельства, согласно традиционному подходу, срок исполнения обязательства продавца в купле-продаже с предоплатой может наступить не ранее истечения минимального разумного срока (в источниках указывается срок от нескольких часов до 30 дней). Однако против данного подхода выступали имам аш-Шафии и Ибн Таймийя, отмечая возможность передачи покупателю товара без установления минимального срока — тотчас (*халлан*, *hallan*)¹⁸. Кроме того, следует отметить, что имам аш-Шафии признавал право продавца произвести досрочное предоставление товара в случае, если это не нанесет ущерб контрагенту, даже без согласия последнего. Противоположной точки зрения придерживался имам Абу Ханифа, который отмечал, что продавец обязан соблюдать срок, установленный в договоре, и не вправе досрочно доставить товар без согласия на то контрагента¹⁹.

Поскольку вещь в момент заключения договора может и не существовать, как, например, в случае продажи будущего урожая оливок (*fructum olivae pendentis vendere*) или иных плодов, известной в римском праве как договор купли-продажи будущей или ожидаемой вещи (*emptio rei futurae sivi speratae*)²⁰, позиция имама Ахмада о необходимости установления минимального срока для передачи товара представляется обоснованной. Подход ханбалитов более предметно раскрывает *raison d'être* купли-продажи с предоплатой, когда товар желательно доставлять с отсрочкой известного времени, при этом указав в момент заключения договора срок передачи товара не только *ad diem*, но и *ex die*.

Независимо от того, что место передачи товара, согласно мнению большинства мусульманских ученых, не является существенным условием договора *салам*, тем не менее оно имеет важное значение для правоотношений сторон. Так имам Малик, Абу Юсуф (Abu Yusuf, Yaqub ibn Ibrahim al-Ansari), аш-Шайбани (al-Shaybani, Abu 'Abd Allah Muhammad b. Alhasan), имам Ахмад признавали, что в отсутствие договорных условий о месте доставки продавец вправе предоставить товар в месте заключения договора или следовать торговым обычаям. В свою очередь, имам Абу Ханифа и Суфьян ас-Саури считали указание места передачи товара

¹⁸ Ayub M. Understanding Islamic Finance. P. 247–248; Al Zaabi O. S. Salam Contract in Islamic Law: A Survey. P. 93, 116–117.

¹⁹ Umar M. A. H. Shariah, Economic and Accounting Framework of Bay Al Salam in Light of Contemporary Application. P. 48–49; Zaman S. M. H. Bay' Salam: Principles and Practical Application. P. 447.

²⁰ При проведении подобной аналогии следует иметь в виду, что с доминирующей в романистике точки зрения, римская купля-продажа принципиально исходила из того, что товаром выступает индивидуально-определенная вещь (хотя бы в том смысле, что это будущий урожай с конкретного поля), а обязательство по предоставлению вещей, определенных родовыми признаками, оформлялось посредством иных договорных типов. По общему правилу, риск случайной утраты вещи ложился на покупателя с момента заключения договора (*periculum est emptoris*) (см.: Van Warmelo P. An Introduction to the Principles of Roman Civil Law. Cape Town: Juta, 1976. P. 170; 176–177). *Emptio rei speratae* — условная сделка, отлагательным условием для вступления которой в силу выступает появление будущей вещи. Если урожай погиб на корню — сделка в силу не вступила (подробнее см.: Щербаков Н. Б. *Emptio rei speratae* и *Emptio spei*: в поисках понятия алеаторной сделки // Гражданское право: современные проблемы науки, законодательства, практики: сборник статей к юбилею доктора юридических наук, профессора Евгения Алексеевича Суханова. М.: Статут, 2018. С. 589–613). Напротив, в сделке *салам* мы имеем обязательство по предоставлению вещей, определенных родовыми признаками.

в договоре *салям* обязательным условием. Данный подход объясняется тем, что правоотношение, возникающее при заключении сделки *салям*, включает в себя не просто куплю-продажу как обмен товара на его рыночную цену, но последняя определяется с учетом стоимости доставки товара для его физической передачи в месте исполнения обязательства.

Как уже было отмечено, случайная гибель или повреждение товара до его передачи покупателю, по общему правилу, не освобождает продавца от обязанности надлежащего исполнения обязательства по договору *салям*. Соответственно, можно провести аналогию с положениями о месте франко, содержащимися в международных правилах «Инкотермс 2020» (International commerce terms), согласно которым риск случайной гибели или повреждения товара переходит от продавца к покупателю с момента поставки. Такой подход вполне объясним тем, что окончательная индивидуализация подлежащего передаче товара, определенного в договоре родовыми признаками, происходит лишь в момент его передачи покупателю.

В завершение данного раздела необходимо четко разграничить концепцию предоплаты в сделке *салям* и присущее романо-германской правовой системе понятие «аванс». Смешение этих правовых категорий может привести к грубым ошибкам при оценке существа данного вида купли-продажи, где предоплата наряду с соглашением сторон о предмете договора и сроках предоставления товара образует сложный фактический состав. Предоплата является способом заключения «реального контракта» и, таким образом, не имеет свойств аванса, выполняющего в европейской цивилистической традиции функцию выплаты в счет исполнения существующего обязательства. Иными словами, если в сделке *салям* предоплата необходима для признания данного договора заключенным, как была необходима действительная передача «валюты займа» должнику для заключения договора займа (*mutuum*) в римском праве, то внесение аванса — это договорное условие, которое устанавливают сами стороны сделки. Таким образом, свойство предоплаты в сделке *салям* заключается в том, что она делает сам договор заключенным. Внесение же аванса в счет будущих платежей, напротив, не влияет на силу договора. Следовательно, несмотря на то что предоплата в сделке *салям* и аванс как способ предварительной оплаты имеют некоторое внешнее сходство и схожий экономический смысл, их правовые последствия различны.

Помимо отмежевания уплаты денег по договору *салям* от аванса, куплю-продажу с предоплатой *салям* не стоит приравнивать к договору поставки (*таурид*, *taugeed*), конструкция которого в исламском праве зиждется на концептуальном каркасе предоставления коммерческих услуг на постоянной основе и где условие о порядке оплаты поставленного товара всецело зависит от усмотрения сторон.

2. Применение сделки *салям* в деятельности исламских банков

Как банковский инструмент договор *салям* прежде всего направлен на осуществление предпоставочного финансирования реального сектора экономики, что позволяет корректировать, планировать, пополнять и ускорять оборот денежных средств как самих исламских банков, так и их контрагентов. Тем не менее механизм имплементации *салям* в деятельность исламских банков в первую очередь нацелен на формирование договорных отношений с надежными и финансово устойчивыми контрагентами. С помощью *салям* исламский банк выступает участником торговли на внутреннем и внешнем рынках. По договору *салям* исламский банк в основном покупает товары, цены которых котируются на международных товарных биржах или на исламских финансово-торговых платформах.

Наряду с сотрудничеством с компаниями, работающими в экспортно-импортной отрасли, данный вид купли-продажи является эффективным способом предпоставочного финансирования производителей сельскохозяйственной продукции²¹. Для фермеров важно располагать наличными средствами для закупки необходимого инвентаря для будущего сбора урожая. В этом плане сделка *салям* является формой финансирования, которая, с одной стороны, является источником банковской прибыли, а с другой — выполняет социальную функцию²².

Для фермера и банка сделка *салям* имеет следующие преимущества:

- 1) фермер уверен, что товар продан на основании обязательства второй стороны принять его;
- 2) фермер получает финансирование без необходимости привлечения заемных средств;
- 3) использование ликвидности в исламских банках для получения соответствующей прибыли;
- 4) гарантия получения товара в необходимую согласованную дату по заранее фиксированной и уже уплаченной цене.

Вместе с тем на практике договор *салям* часто бывает сложно применить для оформления отношений по закупке скоропортящийся сельскохозяйственной продукции, поэтому для снижения рисков нарушения условий сделки *салям* в агропромышленном секторе разработаны определенные защитные механизмы²³. Данная сделка в агропромышленном комплексе может быть реализована как элемент более сложной договорной конструкции, представленной двумя моделями²⁴.

- 1) децентрализованная модель: сделка *салям* и агентский договор;
- 2) централизованная модель: сделка *салям* и параллельный договор *салям*²⁵.

Децентрализованная модель встречается в Малайзии и на Шри-Ланке, где сделка *салям* имеет большее распространение в работе микрофинансовых организаций²⁶. В заявлении фермера, обращенного к финансовой организации, указывается размер фермерского хозяйства, спецификация и то количество сельскохозяйственной продукции, которое заявитель намерен собрать, а также дату ее доставки. Для оформления сделки требуются два поручителя, которые гарантируют исполнение сделки перед принципалом. Затем банк проводит проверку заявления на предмет финансовой обоснованности и наличия обеспечения и выбирает ту продукцию, на которой банк может больше всего заработать. После согласования цены товара с фермером с ним заключается сделка *салям*, а затем

²¹ *Rahma S. T. M.* New Model of Salam Sale for Agricultural Development Finance // Archives of Agriculture Research and Technology. 2020. Vol. 1, iss. 3. P. 1–7. URL: <https://www.corpuspublishers.com/assets/articles/aart-v1-20-1013.pdf> (дата обращения: 29.08.2022).

²² *Muneeza A., Yusuf N.A.N., Hassan R.* The possibility of application of Salam in Malaysian Islamic banking system // Humanomics. 2011. Vol. 27, no. 2. P. 138–147. URL: <https://doi.org/10.1108/08288661111135135> (дата обращения: 29.08.2022).

²³ Краткое изложение политики по договору *салям* см.: Economic Empowerment for Financial Institutions: Economic Empowerment Design Toolkit. Jeddah: Islamic Development Bank, 2021. P. 115–118.

²⁴ На самом деле способов снижения рисков в литературе выделяют больше: страхование, система проверки фермеров, проведение сделки *салям* с фермерами через специальный сельскохозяйственный банк с определенными активами и др. (подробнее см.: *Waluyo B., Rozza S.* A Model for Minimizing Problems in Salam Financing at Islamic Banks in Indonesia // International Review of Management and Marketing. 2020. Vol. 10, no. 2. P. 1–7). Но в работе мы остановимся на двух моделях.

²⁵ Такое деление неформально и почерпнуто здесь: *Putri A. K., Razia E. tir, Muneeza A.* The Potential of Bai Salam in Islamic Social Finance to Achieve United Nations' Sustainable Development Goals // International Journal of Management and Applied Research. Vol. 6, no. 3. P. 142–153.

²⁶ *Ibid.* P. 144.

банк заключает отдельный агентский договор (*вакаля, wakala*), в рамках которого агент продает продукцию третьим лицам от имени принципала (банка)²⁷.

Исламский банк Дубая (Dubai Islamic Bank) в 2010 г. разработал схему исламского финансирования для физических лиц под названием *al-Islami Salam Finance*, основанную на сделке *салям*. По данной схеме банк предоставляет наличные средства клиенту под обязательство последнего осуществить передачу банку в собственность согласованного количества определенного товара в установленный срок. Затем банк через своих брокеров перепродает продукцию по цене выше той, которую он уплатил своему продавцу, что позволяет банку зарабатывать на подобном финансовом продукте. В начале данная схема была апробирована на сахаре, поскольку цена на него является менее волатильной²⁸.

Централизованная модель характерна тем, что наряду с первой сделкой *салям*, в которой исламский банк является покупателем, банк заключает один или несколько параллельных договоров *салям (салям аль-мувази, al-salam al-muwazi)*²⁹ с целью дальнейшей перепродажи товара, приобретенного по первому договору *салям*. Даже в случае неисполнения продавцом обязательства по предоставлению товара по первому договору исламский банк обязан исполнить свои обязательства по параллельному договору, поскольку каждый договор имеет самостоятельный характер. Иными словами, финансовая организация несет ответственность перед конечным покупателем за неисполнение обязательств по параллельному договору вне зависимости от исполнения обязательства продавцом по первому договору³⁰. Снижение рисков исламского банка на случай неисполнения договора первоначальным продавцом происходит за счет проведения большого количества параллельных сделок *салям*.

Цена в параллельном договоре всегда выше, чем в первом, то есть размер суммы, предоставляемой исходному продавцу исламским банком, действующим в качестве покупателя в первой сделке *салям*, меньше рыночной цены товара. Даты поставки по первому и параллельному договорам совпадают, или же в последнем устанавливается более поздняя дата, чем в первом. Не исключается возможность совершения сделок в ином порядке, когда исламский банк сначала продает товар по более высокой цене, а потом вступает в параллельную сделку в качестве покупателя, устанавливая более низкую цену закупки. Для облегчения товарооборота отгрузка товара в основном происходит в месте, указанном в параллельном договоре. Передача товара по частям в соответствии с графиком не запрещена. Однако в этом случае необходимо указать цену и срок доставки каждой отдельной партии.

²⁷ Muneeza A., Yusuf N. A. N., Hassan R. The possibility of application of Salam in Malaysian Islamic banking system. P. 144–145.

²⁸ Dubai Islamic Bank launches Al Islami Salam Finance // CPI Financial. 2010. May 20. URL: <https://www.thefreelibrary.com/Dubai+Islamic+Bank+launches+Al+Islami+Salam+Finance.-a0226772838> (дата обращения: 29.08.2022).

²⁹ Ayub M. Understanding Islamic Finance. P. 256–263; Ethica's Handbook of Islamic Finance. P. 185–186; Islamic Banking: A Guide for Small and Medium-sized Enterprises. International Trade Centre, 2009. P. 70–71; Alshamrani A. A Critical Evaluation of the Regulatory Framework for the Application of Islamic Financial Derivatives in the Kingdom of Saudi Arabia // Journal of Islamic Banking and Finance. 2014. Vol. 2, no. 1. P. 280.

³⁰ Al-Fijawi M. F. A. Salam (Forward Sale) and Istisnan (Manufacture Contract) in Modern Applications: A Maqasid Al-Sharia Perspective // International Journal of Business, Economics and Law. 2016. Vol. 9, iss. 5. P. 65–73.

Примечательно, что до перехода товара во владение (*кабд*, *qabd*), исламский банк не имеет права его продавать иначе, как путем совершения параллельных договоров *салям*³¹.

Если провести аналогию, то функционально сделка параллельного *салям* имеет сходство с предпоставочным факторингом, а также с финансированием заказов, известным в западных юрисдикциях как *pre-shipment finance* и *purchase order finance*. Однако основное различие состоит в следующем: в предпоставочном факторинге и финансировании заказов финансовая организация не является стороной договора, а лишь предоставляет аванс продавцу под уступку денежного требования к покупателю, в свою очередь, в параллельном *салям* как продавец, так и покупатель вступают в правоотношения с исламским банком по двум самостоятельным и независимым друг от друга договорам.

В случае просрочки передачи товара покупатель имеет право на односторонний отказ от договора. При наличии у продавца уважительных причин такой просрочки мусульманские ученые указывают на важность продления срока исполнения обязательства в целях сохранения договорных отношений. Между тем необходимо учитывать, что поскольку до передачи товара на стороне продавца сохраняется долговое обязательство, то во избежание нарушения запрета взимания незаконного роста (*риба*, *riba*) какие-либо другие санкции на случай просрочки, в том числе условие о снижении покупной цены, в договоре *салям* неприменимы. Учитывая риски для исламского банка, связанные с неисполнением условий первой сделки *салям*, исполнение обязательств продавцом может быть обеспечено залогом (*рахн*, *rahn*) и поручительством (*кяфалья*, *kafalah*)³². Также на этот случай в договоре может быть предусмотрена обязанность продавца выплатить штрафную неустойку (*гарама*, *gharamah*).

Дополним, что применимость сделки *салям* широко обсуждается в отношении торговли акциями. Так, согласно заключению Аудиторской организации по исламским финансовым институтам (AAOFI), акции обладают свойствами индивидуально-определенной вещи и тем самым не отвечают обязательному признаку сделки *салям*³³. Доктор права Мубарак Бин Салман Аяль Сулейман (Dr. Mubarak Bin Sulayman Aal Sulayman) в своем мнении, подготовленном для этой организации, также отмечает, что, во-первых, цена акций слишком волатильная, а это порождает недопустимый риск, во-вторых, акции, скорее, являются частью компании, нежели продуктом (результатом) ее деятельности, следовательно, их нельзя назвать товаром, обладающим родовыми признаками. Между тем другие эксперты, в частности доктор права Ахмад бин Мухамед аль-Халиль (Dr. Ahmad bin Muhammad al-Khalil), указывают, что акции соответствуют всем признакам родовых вещей, включая возможность определения их свойств и возможность их заказать (доставить). Доктор права Али бин Абдула аль-Васаби (Dr. Ali bin Abdullah al-Wasabi) считает, что если компания крупная и стабильная, то сделка *салям* к купле-продаже акций может быть применена, а волатильность цены встречается и для других товаров в рамках сделки *салям*. Наконец, еще один сторонник применимости сделки *салям* к торговле акциями, доктор права Халид Бин Мухаммед

³¹ Umar M. A. H. Shariah, *Economic and Accounting Framework of Bay Al Salam in Light of Contemporary Application*. P. 45–47; Al Zaabi O. S. *Salam Contract in Islamic Law: A Survey*. P. 111–113.

³² Zaman S. M. H. *Bay' Salam: Principles and Practical Application*. P. 455–456.

³³ Цит по: Radzi S. B. M. *Trading of Shares via Salam Contract: An Exploratory Study* // *Proceeding of 7th ASEAN Universities International Conference on Islamic Finance (AICIF) 2019: Revival of Islamic Social Finance to Strengthen Economic Development Towards a Global Industrial Revolution*. UNIDA Gontor Press, 2019. P. 193–201.

аль-Сайра (Dr. Khalid Bin Muhammad al-Sayari), указывает условия, при которых риски сделки *салям* могут быть снижены:

- 1) период выкупа акций короткий;
- 2) количество торгуемых акций должно быть определенным;
- 3) выплаченная цена не должна быть в виде других акций для предотвращения спекулятивных действий и образования незаконного роста (*риба*)³⁴.

Заключение

Несмотря на то что сделка *салям*, безусловно, схожа с обычной куплей-продажей (*бай'*), однако она имеет ряд важных отличий:

— во-первых, по договору *салям* необходим временной разрыв между предоплатой и исполнением обязательства продавцом, притом что обычная купля-продажа в исламском праве предполагает немедленное исполнение договора обеими сторонами при самом его заключении;

— во-вторых, в исламском праве принято считать, что в сделке *салям* обменивается не цена на имеющийся в наличии у продавца товар, а цена на возникающий из договора долг — обязательство продавца осуществить поставку в будущем;

— в-третьих, к договору *салям* не предъявляется требование, применимое к обычной купле-продаже (*бай'*), относительно права собственности продавца на товар в момент заключения договора, поскольку товар в *салям* всегда определяется его родовыми признаками и количественно, а не индивидуально;

— в-четвертых, определенные комбинации «параллельных» сделок *салям*, связывающих разных субъектов, в конечном итоге имеющих экономический интерес в опосредованном взаимодействии друг с другом, с исламским финансовым учреждением, позволяют создавать функциональные суррогаты сделок, известных на Западе под именем *pre-shipment finance* и *purchase order finance*;

— в-пятых, с определенными ограничениями сделка *салям* способна опосредовать оборот некоторых видов ценных бумаг (акций).

References

- Ajmal, Muhammad M., Rafay, Abdul, Sadiq, Ramla. 2017. Pricing of Bai Salam: An Analytical Perspective. *International Journal of Business & Society* 18 (S1): 167–176.
- Al-Fijawi, Mohammed F.A. 2016. Salam (Forward Sale) and Istisna (Manufacture Contract) in Modern Applications: A Maqasid Al-Sharia Perspective. *International Journal of Business, Economics and Law* 9 (5): 65–73.
- Alshamrani, Ali. 2014. A Critical Evaluation of the Regulatory Framework for the Application of Islamic Financial Derivatives in the Kingdom of Saudi Arabia. *Journal of Islamic Banking and Finance* 2 (1): 269–303.
- Al Zaabi, Obaid S. 2010. Salam Contract in Islamic Law: A Survey. *Review of Islamic Economics* 14 (2): 91–122.
- Ayub, Muhammad. 2007. *Understanding Islamic Finance*. Chichester, John Wiley & Sons.
- Bosworth, Clifford E., Donzel, Emeri J. van, Heinrichs, Wolfhart P., Lecomte, Gérard (eds) 1995. *The Encyclopedia of Islam. New Edition*. In 12 vols. Vol. VIII: NED–SAM. Leiden, E. J. BRILL.
- Ivanov, Aleksei Iu., Molodyko, Kirill Iu., Kalimullina, Madina E., Rovnov, Iurii E., Mirochinenko, Mariia S., Potapenko, Dmitrii V., Kharitonov, I. V. 2019. The strategy of Russia's presence in the world food markets. *XX April International Scientific Conference on the Problems of Development of the Economy and Society. 9–12. April 2019*. Moscow, HSE Publishing House. (In Russian)

³⁴ Ibid. P. 193–194.

- Johansen, Baber. 2006. The Salam Contract: Law and Capital Formation in the Abbasid Empire (11th–12th Centuries). *Annales. Histoire, Sciences Sociales* 61 (4): 1–59.
- Khazin, Mikhail L. 2019. *Memories of the future. Ideas of modern economics*. Moscow, Ripol Klassik Publ. (In Russian)
- Mahmor, Shafaai M. 2000. *The Conditions of the Countervalues of the Contract of Sale Under Islamic Law with Occasional Comparison with English Law*. PhD thesis. Glasgow: Glasgow Caledonian University.
- Moyo, Dambisa. 2012. *How the West Was Lost: Fifty Years of Economic Folly — And the Stark Choices that Lie Ahead*. Transl. from English T. M. Shulikova. Moscow, Tsentrpoligraf Publ. (In Russian)
- Muneeza, Aishath, Yusuf, Nik Nurul Atiqah Nik, Hassan, Rusni. 2011. The possibility of application of Salam in Malaysian Islamic banking system. *Humanomics* 27 (2): 138–147. Available at: <https://doi.org/10.1108/08288661111135135> (accessed: 29.08.2022).
- Putri, Anggi K., Razia, Esha tir, Muneeza, Aishath. 2019. The Potential of Bai Salam in Islamic Social Finance to Achieve United Nations' Sustainable Development Goals. *International Journal of Management and Applied Research* 6 (3): 142–153.
- Radzi, Silmi B. M. 2019. *Trading of Shares via Salam Contract: An Exploratory Study. Proceeding of 7th ASEAN Universities International Conference on Islamic Finance (AICIF) 2019: Revival of Islamic Social Finance to Strengthen Economic Development Towards a Global Industrial Revolution*. UNIDA Gontor Press: 193–201.
- Rahma, Al Siddig T. M. 2020. New Model of Salam Sale for Agricultural Development Finance. *Archives of Agriculture Research and Technology* 1(3): 1–7. Available at: <https://www.corpus-publishers.com/assets/articles/aart-v1-20-1013.pdf> (accessed: 29.08.2022).
- Rahman, Md. Habibur, Amanullah, Muhammad. 2020. Articles of the Mejelle on Salam Contract: Juristic Evaluation and Applications. *Jurnal Syariah* 28 (3): 359–382. Available at: <https://doi.org/10.22452/js.vol28no3.2> (accessed: 28.08.2022).
- Shcherbakov, Nikolai B. 2017. Emptio rei speratae and Emptio spei: in search of the notion of an aleatory transaction. *Civil Law: Modern Problems of Science, Legislation, Practice: Collection of Articles for the Anniversary of Doctor of Law, Professor Evgeny Alekseevich Sukhanov*. Moscow, Statut Publ. (In Russian)
- Tenberga, Inese. 2016. Islamic Banking — a new trend towards the development of banking law. *Zakon* 8: 131–141. (In Russian)
- Tenberga, Inese. 2017. Prohibition of unlawful interest (riba) as grounds for the refusal from collection and payment of interest in Islamic banking. *Zakon* 4: 78–89. (In Russian)
- Umar, Mohammad A. H. 1995. *Shariah, Economic and Accounting Framework of Bay Al Salam in Light of Contemporary Application*. Jeddah, Islamic Research and Training Institute.
- Van Warmelo, Paul. 1976. *An Introduction to the Principles of Roman Civil Law*. Cape Town, Juta.
- Waluyo, Bambang, Rozza, Sylvia. 2020. A Model for Minimizing Problems in Salam Financing at Islamic Banks in Indonesia. *International Review of Management and Marketing* 10(2): 1–7.
- Zaman, S. M. Hasanuz. 1991. Bay' Salam: Principles and Practical Application. *Islamic Studies* 30 (4): 443–461.

Статья поступила в редакцию 8 августа 2022 г.
Рекомендована к печати 16 сентября 2022 г.

The *Salam* transaction in the Islamic tradition and its application in Islamic banking

D. Ya. Primakov, A. D. Rudokvas, I. Tenberga

For citation: Primakov, Denis Ya., Rudokvas, Anton D., Tenberga, Inese. 2022. The *Salam* transaction in the Islamic tradition and its application in Islamic banking. *Pravovedenie* 66 (4): 408–421. <https://doi.org/10.21638/spbu25.2022.404> (In Russian)

This article reveals some features of the “Salam” contract which refers to the purchase of a commodity for deferred delivery in exchange for immediate payment. The structure of the Salam Contract changes the logic of ordinary sales contracts, hereby article focuses on dif-

ferentiation between pre-paid Salam Contract on the one hand and the sales of goods contract (bay') and the concept of advanced payment on the other hand. Part 2 of the article highlights the Salam Contract as a type of pre-delivery finance instrument based on the Islamic banking theory and practice. As a banking instrument, the salam agreement is primarily aimed at implementing pre-delivery financing of the real sector of the economy, which makes it possible to adjust, plan, replenish and accelerate the turnover of funds of both Islamic banks themselves and their counterparties. Nevertheless, the mechanism of implementing salam in the activities of Islamic banks is primarily aimed at forming contractual relations with reliable and financially stable counterparties. With the help of salam, the Islamic bank acts as a participant in trade in the domestic and foreign markets. Under the Salam agreement, the Islamic bank mainly buys goods whose prices are quoted on international commodity exchanges or on Islamic financial and trading platforms. Along with cooperation with companies operating in the export-import industry, this type of purchase and sale is an effective way of pre-delivery financing of agricultural producers. The article observes also a discussion over Salam Contract application for the market of shares. One point of view on this issue is that the shares have the signs of the individually defined things and thus do not meet the mandatory feature of the salam transaction. Another opinion insists that the shares correspond to all the characteristics of generic items, including the ability to determine their properties and the ability to order (deliver) them. There are also other intermediate points of view.

Keywords: salam transaction, pre-delivery financing, Islamic banking, trade, purchase and sale, advance payment.

Received: August 8, 2022
Accepted: September 16, 2022

Denis Ya. Primakov — PhD in Law, Associate Professor, All-Russian Academy of Foreign Trade, 6A, Vorobyovskoe shosse, Moscow, 119285, Russian Federation; denisprimakov@yahoo.com

Anton D. Rudokvas — Dr. Sci. in Law, Professor, St Petersburg State University, 7–9, Universitetskaya nab., St Petersburg, 199034, Russian Federation; a.rudokvas@spbu.ru

Inese Tenberga — Master of Law, Independent Advisor on Islamic Banking, 6B-2, Birzhevoi per., St Petersburg, Russian Federation; jurfakspbgu@yandex.ru